



บริษัทประกันสินเชื่อ อุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.)

บสย. มุ่งมั่นพัฒนาและสร้างการเปลี่ยนแปลงอย่างต่อเนื่อง เพื่อสร้างโอกาสที่ดียิ่งขึ้นให้กับองค์กร ผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย และการสนับสนุน SMEs อย่างครบวงจรในทุกสภาวะการณ์ โดยการประยุกต์ปรับใช้เกณฑ์รางวัลคุณภาพแห่งชาติ (TQA) ภายใต้แนวทาง “TCG Fast & First รวดเร็ว รอบคอบ ที่หนึ่งในใจ SMEs” เพื่อยกระดับและบูรณาการกระบวนการในทุกมิติให้ทัดเทียมระดับสากลด้วยดิจิทัลเทคโนโลยี การได้รับรางวัลการบริหารสู่ความเป็นเลิศ (TQC) อีกครั้งในคราวนี้ แสดงให้เห็นถึงความสำเร็จของ บสย. ในแนวทางดังกล่าว และเป็นรางวัลของพนักงานทุกคนที่ได้ร่วมแรงร่วมใจและสร้างมาตรฐานการทำงานที่ดีขึ้นมาและพร้อมก้าวสู่ความเป็นเลิศยิ่งขึ้นต่อไปด้วยวิถีแห่งความยั่งยืน ดั่งวิสัยทัศน์ เป็นศูนย์กลางการเชื่อมโยงเงินทุนและโอกาสให้แก่ SMEs เพื่อการเติบโตที่ยั่งยืน (SMEs’ Gateway) ที่เราชาว บสย. ได้ยึดมั่นร่วมกัน

นายสิทธิกร ดิเรกสุนทร
กรรมการและผู้จัดการทั่วไป

ลักษณะองค์กร

บสย. เป็นสถาบันการเงินเฉพาะกิจของรัฐ ภายใต้การกำกับดูแลของกระทรวงการคลัง จัดตั้งขึ้นตาม “พระราชบัญญัติบริษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม พ.ศ. 2534” ทำหน้าที่ช่วยเหลือวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ผ่านกลไกการค้ำประกันสินเชื่อ เพื่อสร้างความเชื่อมั่นให้กับสถาบันการเงินในการอนุมัติสินเชื่อช่วยให้ผู้ประกอบการ SMEs ที่มีศักยภาพได้รับสินเชื่อที่เพียงพอกับความต้องการ อันจะเป็นการช่วยให้ผู้ประกอบการเข้าถึงสินเชื่อ ส่งผลต่อการจ้างงานและการจ้างใหม่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง สืบเนื่องต่อการลดความเหลื่อมล้ำในการเข้าถึงแหล่งเงินทุนของผู้ประกอบการ ก่อให้เกิดความเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจที่สมดุลและยั่งยืน และสร้างความเป็นอยู่ที่ดี (Well-Being) ให้กับคนไทยและสังคมไทย ทั้งนี้ได้มีการขยายขอบเขตการช่วยเหลือให้ครอบคลุมไปยังกลุ่ม SMEs รายย่อย ทั้งในด้านการเข้าถึงแหล่งเงินทุนด้วยประเภทสินเชื่อที่หลากหลายยิ่งขึ้นตาม “พระราชบัญญัติบริษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (ฉบับที่ 2) พ.ศ. 2560” และผลจากกลยุทธ์คิดนอกกรอบ “นายประกันสู่ศูนย์ที่ปรึกษาทางการเงิน SMEs” ในการยกระดับการบริการเพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มเพื่อให้ SMEs ได้รับประโยชน์สูงสุด บสย. จึงได้จัดตั้ง “ศูนย์ที่

ปรึกษาทางการเงิน SMEs” (บสย. F.A. Center) เพื่อให้คำปรึกษาด้านการเงินและธุรกิจที่ครอบคลุมนับแต่การเข้าถึงแหล่งเงินทุน การบริหารธุรกิจ ตลอดจนถึงการบริหารจัดการหนี้ ด้วยรูปแบบการให้บริการคำปรึกษาธุรกิจเฉพาะรายแบบเชิงลึก โดยปัจจุบันได้ขยายบริการนี้ไปสู่สำนักงานเขตของบสย. ทั้ง 11 แห่ง เพื่อให้ผู้ประกอบการและประชาชนทั่วประเทศได้เข้าถึงบริการ และในปี 2566 บสย. ได้จัดตั้ง “ศูนย์การเรียนรู้ บสย.” (TCG Learning Center) เพื่อเป็นแหล่งในการสร้างและพัฒนาองค์ความรู้ให้กับผู้ประกอบการ SMEs อย่างครบวงจร นอกจากนี้ บสย. ยังได้เร่งนำ Digital Technology มาประยุกต์ปรับใช้ในการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการของ บสย. ให้เข้าถึงทุกกลุ่มเป้าหมายไม่ว่าจะเป็น กลุ่มลูกค้า SMEs ผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย ผู้ส่งมอบ พันธมิตร และคู่ความร่วมมือ เพื่อสนับสนุนต่อการเปลี่ยนผ่านและการสร้างโอกาสที่ดีกว่าที่ยั่งยืน และสอดคล้องกับทิศทางโลกธุรกิจในปัจจุบันและในอนาคต โดยมีค่านิยมและวัฒนธรรมองค์กร “TCG Fast & First” อันเป็นอัตลักษณ์วิถีของผู้นำองค์กรและเป็นกลไกในการหล่อหลอมบุคลากรที่ขับเคลื่อนองค์กรให้บรรลุพันธกิจและวิสัยทัศน์ที่กำหนดไว้

สิ่งสำคัญที่มีผลต่อวิธีการดำเนินงาน

บสย. เป็นสถาบันการเงินเฉพาะกิจของรัฐเพียงแห่งเดียวที่มีพันธกิจในการค้ำประกันสินเชื่อเพื่อช่วยผู้ประกอบการ SMEs ให้สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนที่ไม่มีองค์กรอื่นในประเทศเป็นคู่แข่งโดยตรง ทั้งนี้ เพื่อเตรียมความพร้อมสู่ความเป็นเลิศที่สอดคล้องกับความต้องการ และคาดหวังของผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย ด้วยกรอบกลยุทธ์ Segmentation และแนวทางพัฒนาอย่างยั่งยืน บสย. จึงได้ดำเนินการเปลี่ยนผ่านองค์กร (Transformation) ร่วมกับการใช้สมรรถนะหลักองค์กร ภายใต้วิสัยทัศน์ “เป็นศูนย์กลางเชื่อมโยงเงินทุนและโอกาสให้แก่ SMEs เพื่อการเติบโตอย่างยั่งยืน (SMEs’ Gateway)” โดยให้ความสำคัญกับความสามารถในการแข่งขัน ความท้าทายเชิงกลยุทธ์ ความได้เปรียบเชิงกลยุทธ์ โอกาสเชิงกลยุทธ์ รวมทั้งแนวโน้มการพัฒนา

ที่สำคัญ อาทิ Digital Technology และแนวทางการดำเนินธุรกิจโดยใส่ใจต่อระบบเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม (ESG) มาผลักดันขับเคลื่อนผ่านยุทธศาสตร์องค์กรและกลยุทธ์การดำเนินงานที่ผสมรวมเข้ากับระบบคุณภาพสำคัญต่าง ๆ โดยเฉพาะเกณฑ์รางวัลคุณภาพแห่งชาติ หรือ TQA และด้วยแนวทางการควบคุมคุณภาพ (PDCA หรือ Deming Cycle) รวมทั้งระบบการกำกับติดตามผลการดำเนินงานด้วยตัวชี้วัดและสารสนเทศเปรียบเทียบมาเป็นกลไกในการปรับปรุงกระบวนการ และยกระดับขีดความสามารถองค์กร รวมถึงเพื่อจัดการองค์ความรู้ขององค์กรตลอดจนการเสริมสร้างสมรรถภาพของบุคลากรอย่างต่อเนื่อง

ความท้าทายสำคัญที่องค์กรต้องเผชิญ

จากทิศทางการพัฒนาสู่ความยั่งยืนภายใต้ภูมิทัศน์ใหม่ภาคการเงินไทย ที่ต้องมุ่งเน้นการสร้างสมดุลในช่วงระยะเวลาการเปลี่ยนผ่านไปสู่เศรษฐกิจดิจิทัลและเศรษฐกิจเพื่อความยั่งยืน ด้วยบริบทในการพัฒนารัฐวิสาหกิจไทย ให้มีระบบบริหารจัดการที่มีมาตรฐานเป็นที่ยอมรับ และเพื่อตอบสนองต่อความต้องการและคาดหวังของผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วน และการเปลี่ยนแปลงของโลกอย่างก้าวกระโดด และคาดการณ์ได้ยาก กล่าวโดยสรุป ความท้าทายที่สำคัญพร้อมทั้งแนวทางการบริหารจัดการของ บสย. มีดังนี้

- การพัฒนาผลิตภัณฑ์ค้าประกันฯ และบริการ เพื่อช่วยเหลือ SMEs อย่างครอบคลุมและสนับสนุนต่อการเข้าถึงสินเชื่อที่สอดคล้องกับสภาพการณ์ของผู้ประกอบการ และสอดคล้องกับการพัฒนาสู่ความยั่งยืนและแนวทางลดการพึ่งพาภาครัฐของ บสย.
- การสรรหาและพัฒนาบุคลากรให้พร้อมต่อการเปลี่ยนแปลงและความท้าทายในยุค Digital Transformation และตอบสนองต่อการดำเนินธุรกิจแบบใหม่ (New Business Model) ที่ได้ดำเนินการอย่างรอบคอบด้วย Intelligent Risk หรือ Big Bet แล้ว

- การตอบสนองต่อความต้องการของสถาบันการเงินทุกกลุ่มที่รวมถึงผู้ให้สินเชื่อที่ไม่ใช่สถาบันการเงิน (Non-Bank) ในการเป็นกลไกเครือข่ายพันธมิตร เพื่อขับเคลื่อนความช่วยเหลือและสนับสนุน SMEs ไทยอย่างครบวงจร
- การบริหารจัดการอย่างต่อเนื่องในองค์ความรู้ ความเชี่ยวชาญ และสมรรถนะหลักองค์กร เพื่อต่อยอด สร้างความผูกพันและสาธารณประโยชน์ให้กับสังคม ชุมชน และสิ่งแวดล้อม ตามวิถีการพัฒนาเพื่อความยั่งยืน

นอกจากนี้ เพื่อตอบสนองต่อการเปลี่ยนแปลงที่รวดเร็วและส่งผลกระทบต่อวงกว้างของเทคโนโลยีหรือ Digital Disruption บสย. ได้วางแผนและดำเนินการประยุกต์ปรับใช้ Digital Technology เพื่อสนับสนุนและยกระดับการดำเนินงานขององค์กร เครือข่าย และการให้บริการ SMEs ในทุกจุดบริการได้อย่างมีคุณภาพและก้าวไปข้างหน้า

การพัฒนา Innovation & TCG Digital Technology เพื่อเชื่อมโยงและขับเคลื่อน บสย. ให้สอดคล้องกับ Digital Ecosystem

TCG Infrastructure Conceptual framework : โดยเป็นองค์กรที่ส่งเสริมการพัฒนาและใช้ *นวัตกรรม* เพื่อขับเคลื่อนพันธกิจของ บสย.

TrustBiz Connect Front-End
Onboards / Customer Profiles - Authorized Matrix - Admin functions
Usecase Workflow
Charging/Reporting

Information Source
Real-time NCB and ITMX connection
Real-time NDID / DBD e-Cert KYC verification

TCG Future Digital Infrastructure
TCG Gateway Platform: Connect TCG with Banks, Non-Banks and Partners through online to online lending (O2O)
Underwriting & Credit Scoring: Loan underwriting service with credit scoring bundling with credit guarantee
Big data warehouse: Data Analytics & Smart AI to better engage TCG's customer by data

Customer Segment
- Revolver
- Transactor

Challenge

5-D TRENDS

เพื่อรับมือกับการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม

- 1 **Digital & Financial Literacy**
เป็นการเพิ่มความรู้ทางด้านการเงินและทางด้านเทคโนโลยี Digital
- 2 **Digital Wallet**
เป็น Auto Pilot ของการทำธุรกิจ เช่น การ scan QR code Payment
- 3 **Digital Lending**
เป็น Platform Online การให้บริการสินเชื่อเพิ่มโอกาสการเข้าถึงแหล่งเงินทุน
- 4 **Digital Credit Guarantee**
เป็นการเพิ่มศักยภาพผู้ประกอบการในการเข้าถึงสินเชื่อ โดยมี บสย. ค้ำประกัน
- 5 **D for Environment**
เป็นการทำธุรกิจให้สมดุลเพื่อเติบโตควบคู่กับสังคมและสิ่งแวดล้อมได้อย่างยั่งยืน

เป็นธุรกรรมทาง กึ่งกองหน้า กองกลาง และกองหลัง โดยกองหน้าคือศูนย์ F.A. Center ช่วยให้ความเข้ากับ SMEs, กองกลางคือ ผลิตภัณฑ์ของ บสย. ที่เกาะกลุ่มเป้าหมายที่ชัดเจน และกองหลัง คือ มาตรการปรับโครงสร้างหนี้เพื่อทำให้ผู้ประกอบการกลับมาเป็นลูกหนี้ปกติได้เร็วขึ้น **"โดยทุกกระบวนการจะเชื่อมโยงผ่าน Digital Platform"**

โดยในปัจจุบัน บสย. อยู่ระหว่างดำเนินการพัฒนาระบบที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการลูกค้าอื่น ๆ เช่น การยืนยันตัวตนผ่านระบบ NDID, การดูแลสถานะการค้าประกัน e-LG, การทำ Bill Payment, การพัฒนาแยกบริการตามกรณีหรือ F.A. Center

การนำองค์กร

ผู้นำระดับสูง บสย. ขับเคลื่อนองค์กรอย่างมีวิสัยทัศน์พร้อมด้วยการเป็นแบบอย่างที่ดีตามค่านิยมและวัฒนธรรมองค์กร TCG Fast & First (T: Think Innovatively, C: Connectivity, G: Good Governance, Fast: บริการรวดเร็ว รอบคอบ อย่างรอบรู้ และ First: ที่หนึ่งให้บริการ ที่หนึ่งให้คำปรึกษา ที่หนึ่งในใจ SMEs) รวมทั้งให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการองค์กรด้วยหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีเพื่อให้อุปสรรคของ บสย. ดำเนินงานด้วยความสุจริต โปร่งใส และมีคุณธรรม โดยดำเนินงานองค์กรอย่างการเป็นพลเมืองที่ดีร่วมสร้างการเติบโตที่ยั่งยืน มีประสิทธิภาพ อย่างสมดุล พร้อมทั้งการมีความรับผิดชอบต่อผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่มตลอดจนสังคม ชุมชน และสิ่งแวดล้อม ทั้งในระดับกลยุทธ์และการปฏิบัติงานประจำวัน ผ่านระบบการนำองค์กรของ บสย. โดยได้มีการทบทวนและปรับปรุงวิสัยทัศน์ พันธกิจ ค่านิยม และวัฒนธรรมองค์กร การจัดลำดับสำคัญของเป้าประสงค์ แผนปฏิบัติการและระบบงานในทุกภาคส่วนการดำเนินงาน ผ่านการประชุมเชิงปฏิบัติการจัดทำแผนยุทธศาสตร์ พร้อมกับถ่ายทอดให้กับบุคลากร ลูกค้า และกลุ่มผู้มีส่วนได้ส่วนเสียอย่างเป็นระบบ ประสมประสานด้วยเทคโนโลยีในช่องทางต่าง ๆ รวมถึงการสร้างสภาพแวดล้อมที่สำคัญต่อการปฏิบัติงานองค์กรให้บรรลุผลสำเร็จทั้งในปัจจุบันและอนาคต ผ่านการติดตามผล

การดำเนินงานขององค์กรในทุกระดับ โดยอาศัยกลไกด้านความคล่องตัว และพลิกฟื้นควบคู่กับด้านการเรียนรู้ และนวัตกรรมเป็นตัวผลักดัน เพื่อยกระดับขีดความสามารถให้เทียบเคียงกับองค์กรชั้นนำระดับสากล การนำองค์กรอย่างเป็นระบบดังกล่าว ส่งผลให้อุปสรรคและกลุ่มผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่มมีส่วนร่วมในการผลักดันองค์กรให้บรรลุความสำเร็จที่วางไว้ ภายใต้การปฏิสัมพันธ์ในทุกภาคส่วนอย่างมีจริยธรรม และคำนึงถึงความผาสุกและผลประโยชน์ของสังคมด้วยวิถีแห่งความยั่งยืน



กลยุทธ์

บสย. ได้กำหนดและทบทวนกระบวนการและวางแผนกลยุทธ์อย่างเป็นระบบและตระหนักถึงความมีประสิทธิผล เพื่อรวบรวมร้อยเรียงปัจจัยสำคัญ อาทิ โอกาสเชิงกลยุทธ์ ความได้เปรียบเชิงกลยุทธ์ ความท้าทายเชิงกลยุทธ์ ความต้องการและคาดหวังของกลุ่มผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่ม สมรรถนะขององค์กร แนวคิด “ไม่ทิ้งใครไว้ข้างหลัง” และลำดับสำคัญของเป้าประสงค์ รวมถึงการปรับเปลี่ยนแผนกลยุทธ์ และระบบงานที่สำคัญให้สอดคล้องกับบริบทขององค์กรในการบรรลุวิสัยทัศน์ที่กำหนดไว้เพื่อช่วยเหลือ SMEs อย่างต่อเนื่องและครบวงจร โดยคำนึงถึงการวางตำแหน่งทางยุทธศาสตร์ทั้งในระยะสั้น (Credit Accelerator 2566-2567) ระยะกลาง (Credit Mediator 2568-2569) และระยะยาว (Credit Facilitator 2570-2571) นับแต่แผนยุทธศาสตร์ Transformation ที่มุ่งเน้นสู่การเป็น SMEs' Gateway โดยการประยุกต์ปรับใช้ Digital Technology ในการดำเนินการในทุกมิติ

ของทั้งกองหน้า กองกลาง และกองหลังของ บสย. ที่ได้วางแผนเตรียมความพร้อมด้านบุคลากรผ่านแผนแม่บทด้านทรัพยากรบุคคลไว้แล้ว เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและความมั่นใจด้านความมั่นคงความปลอดภัยทางไซเบอร์ ด้วยตั้งมั่นในการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกกลุ่มได้อย่างต่อเนื่องโดยเฉพาะผู้ประกอบการ SMEs เพื่อเชื่อมโยงให้เข้าถึงผู้ให้บริการสินเชื่อและการสนับสนุนในทุกรูปแบบ และพร้อมกันนี้ บสย. ยังได้กำหนดยุทธศาสตร์เพื่อสร้างองค์กรให้เติบโตอย่างยั่งยืนตามหลักการพัฒนาหรือระบบคุณภาพเพื่อความยั่งยืน และยุทธศาสตร์ด้านการให้คำปรึกษาและช่วยเหลือการบริหารจัดการหนี้ให้กับ SMEs เพื่อตอบสนองต่อนโยบายรัฐบาล รวมถึงความมุ่งมั่นในการเป็นองค์กรที่ดีและการเป็นส่วนหนึ่งในการสร้างความผาสุกของสังคมและชุมชน

ลูกค้า

บสย. องค์กรภาครัฐที่มุ่งเน้นและให้ความสำคัญกับลูกค้าและคำนึงถึง การส่งมอบคุณค่าให้สอดคล้องกับความต้องการ และความคาดหวังของ ลูกค้าเป็นสำคัญด้วยกระบวนการที่มีมาตรฐานเทียบเท่าระดับสากล เพื่อ บรรลุในเป้าหมายวิสัยทัศน์ในการช่วยเหลือและสนับสนุน SMEs ไทย ทุกกลุ่มอย่างต่อเนื่อง โดยอาศัยกลไกการรับฟังที่ได้มีการทบทวนพัฒนา ให้แตกต่างเหมาะสมกับแต่ละกลุ่มลูกค้า (Segmentation) และวงจร ชีวิตลูกค้า (Customer Life Cycle) ทั้งในเชิงรับและเชิงรุกที่ได้เพิ่มช่องทาง ในการเข้าถึงเสียงของลูกค้าผ่าน “TCG First” Line Official Account พร้อมเปิดรับฟังข้อคิดเห็นของหน่วยงานทุกภาคส่วนที่เกี่ยวข้อง อาทิ หน่วยงาน กำกับดูแลสถาบันการเงิน Non-Bank โดยได้นำความต้องการและคาดหวัง ของกลุ่มลูกค้าไปพัฒนาผลิตภัณฑ์และงานสนับสนุนให้สอดคล้อง ยืดหยุ่น และเหมาะสมกับกลุ่มลูกค้า (Retail/ Small/ Medium) รวมทั้ง การออกผลิตภัณฑ์เพื่อสนับสนุนธุรกิจที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม (กลุ่มลูกค้า

อุตสาหกรรม BCG) การพัฒนาการให้คำปรึกษาในรูปแบบ Hybrid การพัฒนาระบบค้าประกันสินเชื่อรูปแบบอัตโนมัติ Auto Assign และ Auto Approve การขยายและยกระดับบทบาทของสำนักงานสาขาทั้ง 11 แห่ง เพื่อสนับสนุนผู้ประกอบการแม้ยังไม่เป็นลูกค้าของ บสย. ตลอดจน การสร้างความสัมพันธ์ที่เหมาะสมกับกลุ่มลูกค้า เช่น กิจกรรมตรวจสอบสภาพ ทางการเงิน การให้คำปรึกษาบริหารจัดการหนี้ กิจกรรมลงพื้นที่ให้คำปรึกษา สัญจร ส่งผลให้ระดับความพึงพอใจและความผูกพันของลูกค้ามีผลลัพธ์ที่ดี และแนวโน้มที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งความสำเร็จดังกล่าวเกิดจากกลไกสำคัญ การออกแบบระบบงานและการประยุกต์ปรับใช้ดิจิทัลเทคโนโลยีในทุกภาคส่วน กระบวนการทำงาน เพื่อสร้างประสบการณ์และความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้า รวมถึงค่านิยมและวัฒนธรรมองค์กร “TCG Fast & First: ที่หนึ่งให้บริการ ที่หนึ่งให้คำปรึกษา ที่หนึ่งใส่ใจ SMEs” ที่ก่อให้เกิดปฏิสัมพันธ์ขับเคลื่อน ด้วย Service Mind ในทุกจุดบริการลูกค้า (Customer Touch Point)

ผลลัพธ์

ด้วยความมุ่งมั่นในการบรรลุพันธกิจของ บสย. ผ่านการพัฒนาปรับปรุง กระบวนการ ขีดความสามารถ และผลลัพธ์การดำเนินงานอย่างจริงจังและ ต่อเนื่อง โดยได้นำเกณฑ์รางวัลคุณภาพแห่งชาติที่เป็นแนวทางสำคัญในการ สร้างความเป็นเลิศในการบริหารจัดการขององค์กรที่เทียบระดับมาตรฐานโลก มาประยุกต์ปรับใช้ ภายใต้วิสัยทัศน์ การนำองค์กร ความร่วมแรงร่วมใจของ พนักงาน บสย. ส่งผลให้ผลลัพธ์การดำเนินงานที่สำคัญในทุกมิติระดับที่ดี กว่าเป้าหมายและมีแนวโน้มที่ดีขึ้นต่อเนื่อง หรือมีแนวโน้มที่ดีกว่าองค์กรคู่แข่ง ทั้งในด้านการส่งเสริมให้ SMEs เข้าถึงแหล่งเงินทุน (SMEs Penetration Rate) การให้บริการคำปรึกษา ความพึงพอใจและความผูกพันของลูกค้า ผลลัพธ์ด้านการมุ่งเน้นบุคลากร ผลลัพธ์การพัฒนากระบวนการและเทคโนโลยีสารสนเทศและดิจิทัล รวมถึงการที่ บสย. ได้รับรางวัลชมเชย องค์กรโปร่งใส 4 ปีต่อเนื่อง และรางวัลการบริหารสู่ความเป็นเลิศ (TQC)

อีกครั้งในปีนี้ สะท้อนให้เห็นถึงความพร้อมของ บสย. ในการตอบสนองต่อ ความท้าทาย การเสริมสร้างขีดความสามารถองค์กร การบริหารจัดการองค์กร และการกำกับกิจการที่ดีให้สามารถสำเร็จลุล่วงในวิสัยทัศน์และพันธกิจ ที่ยึดถือได้อย่างมั่นคงด้วย “วิถีแห่งความยั่งยืน” และ “TCG Fast & First”



บริษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.)

อาคารพาณิชย์อิสระทาวเวอร์ 2 ชั้น 16-18 เลขที่ 2922/243

ถนนเพชรบุรีตัดใหม่ แขวงบางกะปิ เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร 10310

โทร. 0-2890-9988 ต่อ ฝ่ายสื่อสารและภาพลักษณ์องค์กร

www.tcg.or.th / E-mail: saraban@tcg.or.th / Facebook บสย.

และ Line : @tcgfirst



วิดิทัศน์แนะนำองค์กร “ บสย.”

